

Развитие отечественных светодиодов продолжается

Дмитрий Аникин,
генеральный директор
компании «РусИД»



– Дмитрий, здравствуйте! Поздравляем вас с запуском новой высокопроизводительной линии по корпусированию светодиодных чипов!

– Благодарю вас за поздравления! Они относятся не только ко мне, но и всей команде, которая работала над этим результатом.

– Кстати, это новая или модернизированная линия?

– Это абсолютно новая линия, специально спроектированная под наши задачи.

– Какая фирма занималась изготовлением линии?

– Я не буду называть производителей, чтобы не было похоже на рекламу, но скажу, что мы привлекли компании, которые много лет занимаются выпуском высокотехнологичного оборудования и хорошо известны на мировом рынке.

– Каковы площади производственных помещений и исследовательского центра, если он у вас будет?

– На данный момент производственные площади составляют 170 кв. м. Да, вижу удивление, однако микроэлектроника и сверхбыстрое оборудование последнего поколения позволяют сделать предприятие очень компактным. Если говорить об исследовательском центре, мы опираемся не только на собственную лабораторию, но и на наших пар-

тнеров – PoCAT (Армавир), ЮЗГУ (Курск) и МГК «Световые Технологии», на их лаборатории, находящиеся в разных городах и даже странах.

– Почему в Краснодаре?

– Уточню: в Армавире. Это Краснодарский край. Местоположение выбрано неслучайно, ведь здесь на площадке PoCAT есть компетенции по работе со светоизлучающими кристаллами, есть все необходимое оборудование для производства светодиодов, что помогло нам проводить исследования еще задолго до появления собственного оборудования.

Можно отметить еще отличный климат и соседство с Невинномысском, в котором расположено крупнейшее производство азота и аммиака, и со Ставрополем, где изготавливаются сапфировые подложки, – все это необ-

ходимо для будущего производства чипов.

– Может быть, есть и другие причины?

– Вы зрите в корень. Да, локация позволяет развиваться и по другим направлениям, и кто знает, возможно, через несколько лет мы будем готовы показать производство наших российских кристаллов.

– В России имеется более 500 небольших предприятий, собирающих светильники из зарубежных светодиодов. Когда эти компании смогут начать закупки белых светодиодов у вас?

– Мы начинаем выпускать пилотные партии и в самое ближайшее время получим подтверждение статуса российского производителя согласно ПП № 719.



Рис. 1. Элемент производственной линии

– Вы уже заключаете контракты с российскими предприятиями?

– Да, у нас есть партнеры, которые уже на этапе исследований и производства инженерных образцов подписали с нами договоры поставки. И мы благодарны каждому из них, что поверили в нас.

– Какова форма собственности нового предприятия – частногосударственное партнерство или частное предприятие?

– Компания РуСИД полностью частная.

– В чем, по вашему мнению, причины неудач ваших предшественников в РФ – «Оптогана» (Роснано) и «Светлана-Оптоэлектроника», которых поддерживало государство?

– Я бы не стал говорить о других, поскольку к неудачам может привести множество факторов – например, отсутствие квалифицированного персонала. На рынке РФ сейчас многие компании сталкиваются с дефицитом кадров, а в нашей отрасли их нет и подавно, ведь это новая отрасль. Мы решаем вопрос кадров путем отбора кандидатов по разработанным нами критериям. Какие они – поделюсь с удовольствием. Конечно, важно, чтобы у кандидата были технические способности, приветствуется высшее техническое образование, опыт работы с электроникой, но самое главное – это внутренняя мотивация кандидата работать в уникальной компании на рынке, в очень сплоченном развивающемся коллективе. В общем, чтобы у человека горели глаза, как говорится. Мы ценим ответственность и инициативность, проверяем еще на собеседовании эти параметры, а еще внедряем (практически внедрили) систему наставничества. Ведь когда компанию открыли, только я имел реальный опыт работы на светодиодном производстве. А благодаря команде, благодаря свободе, которую имеют сотрудники в высказывании идей, в поощрении стремлений к развитию, мы на данный момент имеем профессионалов, способных создать собственную технологию, изучить и доказать, что можно в короткие сроки изменить технологию производства



Рис. 2. Элемент производственной линии

при переходе на новые комплектующие. Мы верим, что в России скоро появится возможность приобретать все необходимые комплектующие, и они будут российскими.

– Есть ли у вас планы или предложения по сотрудничеству с зарубежными фирмами? И если да, то с какими?

– Планы есть. Пока рано говорить о конкретных компаниях, однако сначала мы будем смотреть на рынок ЕАЭС.

– Несколько слов о будущей технологии получения чипов для создания более надежных и ярких светодиодов. В частности, планируете ли вы использовать подложки SiC или GaN вместо сапфира?

– Я уже говорил, что мы пока не производим сами кристаллы, одна-

ко смотрим на рынок, следим за изменениями и готовим свои силы и компетенции для этого отдельного и крайне важного направления.

– Спасибо вам за откровенные ответы. В свою очередь, мы предлагаем вам использовать наш журнал в качестве площадки для обсуждения возникающих перед вами проблем и привлечения специалистов для их решения.

– Я также благодарю вас за ваши вопросы. Они были очень емкими и позволили мне высказать все, что я думаю, и поделиться мыслями с вашими уважаемыми читателями.

– Успехов вам и всему коллективу предприятия «РуСИД»!

*Интервью подготовила
Наталья Тимофеева*



Рис. 3. Экскурсия по производству